



"Mit Leidenschaft und technischem Know-How im Gepäck reise ich um die Welt, entdecke neue Märkte und biete dem Kunden genau die Lösungen, die er wirklich braucht."

Let's innovate together!

NEXUS molds

Vertriebsmitarbeiter:in

...von der Technik in den Sales

DEINE ROLLE:

- Internationaler Verkauf von Werkzeugen und Automatisierungslösungen
- Neukundengewinnung und technische Beratung
- Netzwerkaufbau und Partnerpflege
- Repräsentieren auf Messen und Tagungen

DU BRINGST MIT:

- Erfahrung im internationalen Kundenkontakt
- Know How im Werkzeugbau/Spritzguss
- Empathisches, sehr kommunikatives Wesen
- Hoher Grad an Selbstorganisation
- Hohe Reisebereitschaft international



Bewirb dich unter
jobs@nexus-molds.com



Freiheit den Arbeitsalltag eigenverantwortlich zu gestalten.



Ein fetziger Dienstwagen auch zur vollen Privatnutzung.



Leistungsorientierte, saftige Verkaufsboni.



Bekanntes Unternehmen mit sehr gutem Ruf und exzellenten Produkten macht Freude am Verkaufen.

Die KV Brutto Mindestentlohnung liegt bei € 3.219,17 (im Monat Vollzeitbasis) Wir zahlen deutlich mehr, wenn Biss und Bock stimmen.